





Аякс — крупнейшее агентство недвижимости федерального уровня.

Задачи:

-  Оптимизация стоимости уникального лида до 2000 руб. на основной рекламной кампании по Краснодару
-  Масштабирование проекта за пределы края, в регионы РФ
-  Упростить для агентов процедуру загрузки фотографий объектов в CRM
-  Разработка электронных визиток для сотрудников

Оказанные услуги:

 Контекстная реклама

 Разработка Telegram-бота

 Интерактивные онлайн-визитки

 Разработка сайтов

📍 ПОДКЛЮЧЕНИЕ К СЕРВИСУ ЭЛЕКТРОННЫХ ВИЗИТОК

Решение:

Подключили клиенту сервис электронных визиток ConnectMe – это наш собственный digital-продукт, разработанный под ключ специалистами команды ConvertMe. Сервис ежедневно “смотрит” в базу сотрудников АЯКС и:

- корректирует информацию на существующих визитках;
- деактивирует визитки уволенных сотрудников;
- создаёт новые.

При создании новых визиток сотрудники получают на рабочие e-mail письмо-инструкцию с описанием функционала их визитки и ссылкой на них.

В ConnectMe мы создали структуру офисов компании АЯКС, благодаря чему все ссылки деактивированных визиток перенаправляют на руководителя. Таким образом, даже если человек больше не работает в компании, но ссылки на его визитки остались у клиентов, при переходе по ним клиент всё равно останется “в орбите” компании АЯКС и просто обратится к другому менеджеру.





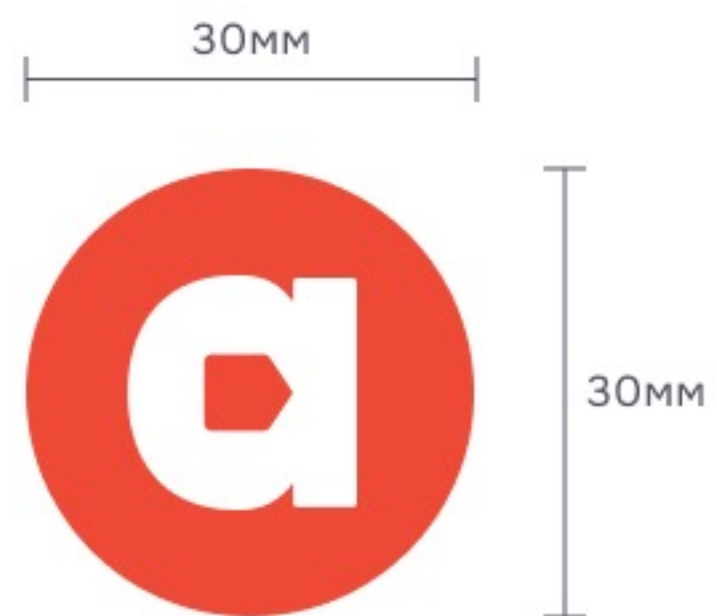
Результат:

Клиент получил полную автоматизацию создания визиток для всех сотрудников компании, потратив на это заметно меньше средств, чем на покупку стандартных бумажных визитных карт, а также сэкономив время сотрудников [те же деньги], которым раньше приходилось собирать информацию, искать и контролировать подрядчиков по печати.

Наклейки

Задача:

Клиент обратился с необходимостью размещения электронных визиток на NFC-носителях, чтобы клиенты сотрудников АЯКС могли ещё быстрее передавать свои контакты.



Решение:

Обсудив проблемы, с которыми сталкиваются риэлторы при передаче своего контакта, мы с командой ConnectMe разработали принципиально новое решение.

Во-первых, при считывании NFC-метки решено открывать не саму электронную визитку, а инициировать скачивание файла со всеми контактами риэлтора. То есть при поднесении смартфона к NFC-метке у клиента просто открывается окно с сохранением контакта сразу в телефонную книгу. При этом переносятся все данные – имя, фото, телефон, контакты во всех мессенджерах, адрес офиса и пр.

Во-вторых, для удобства использования решения мы создали web-интерфейс для записи ссылки на файл с контактами на NFC-метку. Досконально изучив процесс на стороне клиента, мы предложили вставлять в этом интерфейсе ссылку на сотрудника с корпоративного сайта АЯКС, что очень упростило запись ссылок на метки.

Результат:

Сотрудники агентства делятся своими контактами с клиентами в одно движение, контакт точно сохраняется клиентом в телефонную книгу, чего нельзя отследить при передаче бумажной визитки.

